La Petrecere



1. IDEEA MEA

Vreau să vând gustări delicioase și sucuri fresh pe stradă sau la un târg: mini-pizza, clătite, popcorn, sucuri reci, și sendvișuri făcute de mine, cu rețete speciale.

‼️Numai cu ajutorul părinților, atunci când folosesc focul sau plita/cuptorul fierbinte.

(găsește ce poți vinde, ce mai poți face tu – oare fursecuri?)

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

2. CUI MĂ ADRESEZ?

👨‍👩‍👧‍👦 Clienții mei pot fi:

- Copii și părinți la evenimente sau în parc
- Colegi de școală, în pauză
- Oameni în drum spre casă de la serviciu, însetați sau care vor ceva rapid și gustos

---

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

3. DE CE E O IDEE BUNĂ?

- Toată lumea iubește mâncarea bună și sucurile fresh.
- Sunt rapid de pregătit și ușor de vândut
- Pot inventa rețete speciale cu un twist (ex: clătită sau fursec în formă de inimă ❤️)
- Învăț să gătesc, să servesc și să vorbesc cu clienții

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

4. CE AM NEVOIE? (Materiale și echipamente)

🔪 Ingrediente: făină, ouă, lapte, brânză, ketchup, porumb pentru popcorn, fructe etc. în funcție de ce își dorești să vinzi, sau ce observi că vor clienții
🍽️ Ustensile: tigaie, plită electrică, farfurii, pahare, șervețele
🛒 Ambalaje: cutii, pungi
📦 Un stand mic (cutie decorată, masă, ladă frigorifică etc.)
👨‍🍳 Ajutor de la un adult pentru gătit!

(fă o listă scurtă de produse pe care vrei să le vinzi – nu începe cu multe, apoi faci lista de cumpărături necesare – ce ai nevoie pentru a pregăti fiecare produs în parte. Te ajută și să calculezi costul)

Uite un exemplu, fursecuri, mai multe porții: 1kg făină, scorțișoară, praf de copt, 1l lapte, 1 pachet de unt, 1l ulei, 10 pachetele de praf de copt, 1 kg miere, 10 ouă

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

5. CÂT MĂ COSTĂ? (Bugetul)

Obiect / Ingredient	Preț estimat
Fructe pentru 30 pahare	60 lei
Ingrediente pentru 30 porții	60 lei
Ambalaje și șervețele	20 lei
Publicitate (afișe)	10 lei
TOTAL	**90 lei**

(foarte important – nu uita nicio cheltuială, scrie totul într-o listă)

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

6. CÂT VREAU SĂ VÂND ȘI CU CÂT?

- Preț pe porție/ pahar: 5 lei
- 30 porții x 5 lei = **150 lei venit**

(prețul de vânzare trebuie să fie mai mare decât cheltuiala, verifică mereu lista de cumpărături)

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

7. CÂT CÂȘTIG (PROFITUL MEU)?

150 lei venit - 90 lei cheltuieli = **60 lei PROFIT**

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

8. CUM PROMOVEZ AFACEREA MEA?

- Afișe / panouri colorate cu poze delicioase
- Zâmbet și „degustare gratuită” pentru primul client 😄
- Anunțuri în pauze la școală sau în comunitățile social media (cu ajutorul părinților)

(te poți juca – să pictezi panouri și afișe, găsești nume inspirate pentru produsele tale, și chiar pentru standul tău streetfood)

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

9. CE ÎNVĂȚ DIN ACEASTĂ AFACERE?

- Să gătesc și să ambalez frumos
- Să fiu politicos cu clienții
- Să calculez costuri, prețuri și profitul
- Să am grijă de curățenie și siguranță

(completează lista după câteva zile de vânzare)

🍿🌮🥤🍿🌮🥤🍿🌮🥤

PLAN DE AFACERE: STAND DE STREET FOOD

1. IDEEA MEA

Vreau sa vand gustari delicioase cum ar fi _____



2. CUI MĂ ADRESEZ?

Clienţii mei pot fi: _____

_____ _____

3. DE CE E O IDEE BUNĂ?

Pentru ca _____

_____ _____

4. CE AM NEVOIE?

(Materiale și echipamente)

_____

_____

Obiect / Ingredient	Preţ estimat
TOTAL:	

5. CAT MA COSTĂ?

(Bugetul)



_____

_____

6. CAT VREAU SA VAND SI CU CAT?



Preţ pe porţie: ____

____ porţii x ___ lei = ____

7. CAT CÂȘTIG (PROFITUL MEU)



__ lei vânzări - ____ lei cheltuieli

__ lei PROFIT



_____

_____

_____

8. CUM PROMOVEZ AFACEREA MEA?

_____

_____



9. CE INVAT DIN ACEASTA AFACERE?

_____

_____

